

初期費用・固定費用0円。「成功報酬型の集客代行サービス」、全国へ！ ～累計利用数 100 社、総集客数 8,678 社。さらに拡大を続けます！～

日本最大級のビジネスマッチングサイト「WizBiz(ウィズビズ)」を運営する、WizBiz 株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：新谷哲、以下 WizBiz)は、これまで首都圏・関西圏限定で展開していた、セミナーや WEB サイトへの集客代行サービスを、2017 年 10 月より、全国から利用者を募り、本格展開することいたしました。

▼成功報酬型の集客代行サービス▼

セミナー集客：<https://wizbiz.me/attracting/>

その他の集客：<https://wizbiz.me/promo/>

■本サービスを全国に拡げる背景

WizBiz では、約 3 年前から、セミナー集客や WEB サイト集客を初期費用・固定費用0円、成功報酬のみでお手伝いする「集客代行サービス」を展開しておりました。累計の利用社数は 100 社、集客社数も 8,678 社を数え、地方企業からも集客代行の希望が増えてきたことから、この度、対象地域を首都圏・関西圏に限らず、全国へ拡げることいたしました。

■サービスの特徴特長

- 1.初期費・固定費0円。掛かる費用は集客に応じて発生する成功報酬のみ。
- 2.集客のための WEB サイトやセールスレターも、無償で WizBiz が作成。
- 3.WizBiz の会員企業 17 万社の中小企業経営者層に広く告知できる。

■サービス概要

中小企業の経営者・幹部層をセミナーや WEB サイトの集客・広告活動を、初期費用・固定費用は一切掛からず、集客したときに発生する成功報酬(1社あたり単価を事前に設定)だけでご支援いたします。集客にあたって必要な、「セミナー募集ページ」や「商品・サービス紹介ページ」の企画や作成、プロモーションもすべて無料で行います。そのため、集客が1社も無かった場合には費用は1円も掛からず、広告主にとってのリスクを最小化できるサービスです。

■これまでの実績(抜粋)

《セミナー集客》

- ・M&A 仲介会社:1 回 10 社の「セミナー」集客
- ・経営コンサルティング会社:毎月 15 社～20 社「セミナー」集客
- ・WEB マーケティング支援会社:1 回あたり 15 社の「セミナー」集客

《サービスへの問い合わせ獲得》

- ・自動車リース:月 10 社の「問い合わせ」獲得
- ・クラウド型勤怠管理システム:月 7 社の「無料お試し利用」獲得
- ・バーチャルオフィス:月 7 社の「問い合わせ・内覧希望」獲得

《ホワイトペーパーによるリード獲得》

- ・人材採用支援会社 1 年間で 2,200 社の「成功事例集」ダウンロード
- ・WEB マーケティング会社 5 か月で 900 社の「レポート」ダウンロード
- ・格安 SIM カード販売 3 ヶ月で 50 社の「商品説明資料」ダウンロード
- ・ビジネスフォン販売 5 か月で 260 社の「導入事例集」ダウンロード

■本件に関するお問い合わせ先

企業名 : WizBiz 株式会社 ビジネスマッチング部(担当:岡本)
連絡先 : TEL…03-6809-3845 Email… info@wizbiz.jp